



NEMIROVSKY STAROZHUKOVA
&
БИЗНЕС ПРОРЫВ:
ВЫВОД КОМПАНИИ В ЛИДЕРЫ!



О проекте

Проект был задуман и существует для того, чтобы предоставить новые возможности роста и развития руководителям, владельцам бизнеса, менеджерам всех уровней - всем, чья деятельность так или иначе связана с бизнесом. Наши тренинги и программы обучения предназначены для целеустремленных и активных людей, ориентированных на успех, открытых новому и готовых к качественным изменениям в себе и своей компании.

Наша цель – содействовать преобразованию бизнеса в Украине, его выходу на качественно новый уровень.

Ключевые направления деятельности:

- обучение собственников бизнеса,
- обучение первых лиц компании,
- программы обучения топ-менеджеров и менеджеров компании,
- корпоративные программы обучения,
- системное обучение менеджмента,
- коучинг,
- консалтинг.

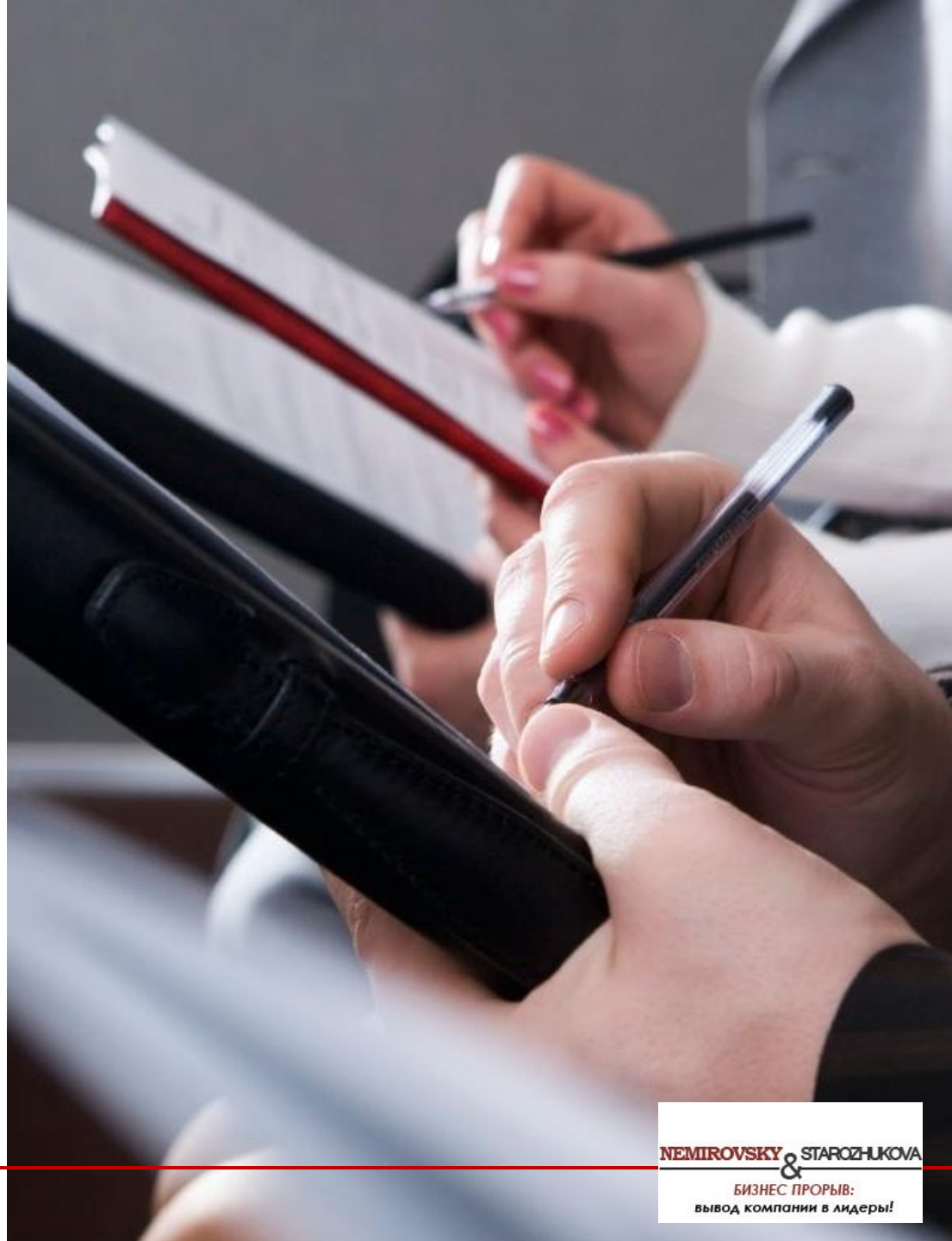


Обучение

Обучение проводится в виде открытых и корпоративных бизнес тренингов (двух-, трехдневные модульные программы), и системного обучения (длительные программы обучения для руководителей и владельцев бизнеса).

Все программы уникальны по содержанию и полноте, включают новейшие и наиболее эффективные методики и инструменты с акцентом на практический аспект.

Участники снабжаются информативными учебно-методическими материалами, что позволяет безотлагательно приступить к внедрению в жизнь полученных навыков и получать результаты уже в первые месяцы после окончания программы.



Коучинг

Это наиболее индивидуальный формат работы, в ходе которой вырабатываются самые эффективные для руководителя и компании стратегии. ***Кроме гарантированного достижения конкретной, заранее определенной цели, работа с коучем позволяет вам раскрыть собственный потенциал, повысить личную эффективность и профессионализм, а также приобрести непосредственный опыт, который можете применить в дальнейшей работе.***

Мы разработали стандартные коуч-программы, направленные на решение наиболее распространенных проблем бизнеса:

- построение системы результативного управления,
- разработка и внедрение стратегии,
- разработка и внедрение ССП (BSC),
- разработка и внедрению целей, KPI–мотивации, нематериального стимулирования,
- разработка и внедрение бюджетирования,
- построение системы управления финансами,
- построение управленческого учета и отчетности.

По необходимости возможна разработка индивидуальной программы с учетом потребностей клиента.



Консалтинг

Консультации и стратегические сессии, направленные на решение конкретных ежедневных или периодических задач бизнеса.

Предполагает три варианта сотрудничества:

1. Разработка:

- стратегии и системы сбалансированных показателей,
- системы бюджетирования,
- системы оплаты труда по результату: KPI-мотивация,
- финансовой модели для постановки финансовых целей на год. Дерево целей,
- комплексный консалтинг для малого бизнеса (до 50 чел.) включает разработку бюджетов, финансовой модели бизнеса и KPI-мотивации.

2. Управление проектом внедрения:

внедрение разработанных инструментов в жизнь компании осуществляется силами консультантов на проектной основе, что позволяет минимизировать ваши риски и обеспечить максимально возможный результат.

3. Сопровождение внедрения:

абонентское или по запросу.



Преимущества

Мы предлагаем эксклюзивные программы, не имеющие аналогов в СНГ, которые предполагают личностный рост и получение новых лидерских навыков с одновременным их практическим внедрением в собственном бизнесе.

Уникальность наших программ заключается в подходах и инновационных технологиях, основанных как на собственном опыте тренеров, так и на лучших практиках менеджмента лидирующих компаний. Обучение проводится экспертами-практиками с огромным опытом управления на топ-должностях в лидирующих международных и украинских компаниях.

Все это позволит вам достичь прорывных результатов в вашем бизнесе.



О тренерах

Немировский Игорь Борисович

Управляющий партнер, консультант и бизнес тренер с опытом работы финансовым директором, руководителем одного из крупнейших холдингов – лидеров рынка в Украине в сегменте дистрибуции.

Обладает уникальным опытом разработки и внедрения ряда инструментов операционного и стратегического менеджмента. Разработал авторские методики построения конкурентоспособного бизнеса, управления бизнесом «Эффективный руководитель».

Практический опыт управления – более 15 лет, в том числе опыт управления в группе компаний со штатом более 800 человек, опыт руководителя проектов внедрения ERP-систем со стороны Заказчика, опыт проектов полной формализации и построение системы управления бизнесом крупных холдингов.

Старожукова Инна Альбертовна

Бизнес-тренер с более чем 16-ти летним практическим опытом управления финансами холдинговых структур крупного бизнеса. Эксперт-практик в области финансов, бюджетирования, системы сбалансированных показателей, управленческого учета, анализа и отчетности. Огромный опыт формирования системы управленческого учета и отчетности по KPI, постановки технических заданий по организации финансового управления и управленческому учету для внедрения ERP-систем для группы компаний.

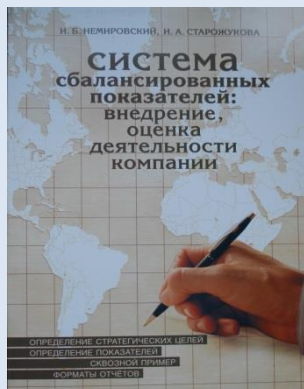
Автор методик и пошаговых технологий внедрения «в жизнь» компаний таких инструментов как: система оценки и мотивации сотрудников с использованием оценки деятельности по KPI, система управленческого учета, учетная политика, интегрированная с бухгалтерским учетом, системой бюджетирования и системой сбалансированных показателей и пр.

Книги Немировского Игоря и Старожуковой Инны



«Бюджетирование: от стратегии до бюджета - пошаговое руководство»

Хит продаж в СНГ на протяжении 5 лет!



«Система сбалансированных показателей: внедрение, оценка деятельности компании».



«ВЫДАЮЩИЙСЯ РУКОВОДИТЕЛЬ: Как сделать компанию №1 в своем сегменте. От амбициозных целей к системе достижения, внедряя лучшие практики управления лидирующих компаний. Пошаговая технология» (подготовка к изданию).

В числе наших клиентов:





NEMIROVSKY STAROZHUKOVA
&
БИЗНЕС ПРОРЫВ:
ВЫВОД КОМПАНИИ В ЛИДЕРЫ!

(044) 227 99 33
(096) 564 77 99
(067) 401 61 29

igor.nemirovsky@logolex.com.ua
inna.starozhukova@logolex.com.ua
www.beleader.com.ua

